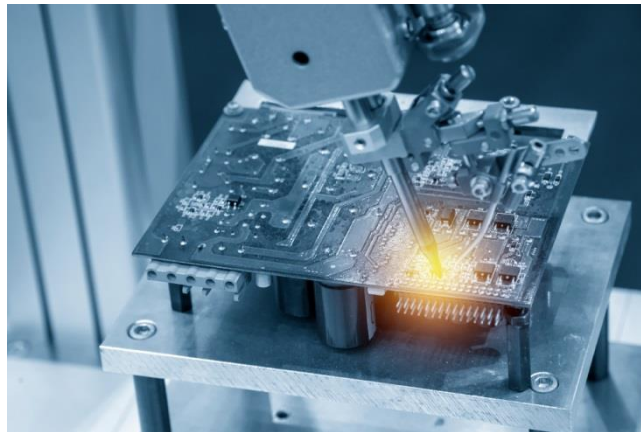


## Vertriebsingenieur/in in der Anwendungstechnik (m/w) ID400113

### Das Unternehmen

Unser Kunde ist ein Hersteller von UV-härtenden Klebstoffen, der Komplettlösung für industrielle Anwendungen in den unterschiedlichsten Märkten der Medizintechnik, Elektronik und Automotive, der Luft- und Raumfahrt und mehr. Es ist ein spannendes internationales Unternehmen, das kontinuierlich weiterentwickelt und investiert wird.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen engagierten „Vertriebsingenieur/in in der Anwendungstechnik (m/w)“ im Raum Hessen.



### Stellenbeschreibung

- Sie bearbeiten anwendungstechnische Fragestellungen und arbeiten eigenständig individuelle Prozesslösungen für kundenspezifische Anforderungen im Bereich der Klebtechnik aus
- Selbständige Durchführung von Versuchen mit Klebstoffen und Equipment an kundenspezifischen Bauteilen
- Sie beraten Kunden, Vertriebspartner sowie unser internationales Vertriebsteam in technischer Hinsicht im Vertriebsgebiet Europe, Middle East, Africa (EMEA)
- Weiterhin unterstützen Sie das kaufmännische Vertriebsteam
- Sie erstellen und halten - vorwiegend auf Englisch – Präsentationen & Schulungen zu unserer Technologie vor Kunden und Vertriebspartnern
- Sie unterstützen die Vorstellung des Unternehmens und dessen Produkte auf Messen, Kongressen und Seminaren

### Anforderungsprofil

- Idealerweise bringen Sie ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (FH/TH) der Fachrichtung Chemie, Werkstoffkunde, Elektrotechnik, Verfahrenstechnik oder ähnliches mit

- Sie können mindestens 4 bis 5 Jahre Berufserfahrungen im Bereich Klebtechnik, Polymerchemie oder Fertigungstechnik von Medizinischen oder Opto-/Elektronischen Bauteilen vorweisen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse setzen wir voraus
- Sichere MS Office Kenntnisse sind ebenfalls gefordert
- Sie sind technisch versiert, bringen manuelles Geschick mit und überzeugen durch Einsatzfreude
- Reisebereitschaft im gesamten Vertriebsgebiet, Teamfähigkeit und hohe Flexibilität qualifizieren Sie für diese Position
- Ihr selbstbewusstes Auftreten, Ihre Kommunikationsstärke und Ihr kundenorientiertes Handeln runden Ihr Profil ab

### **Ihr Angebot**

- Abwechslungsreiche Aufgaben und Projekte in einem internationalen Umfeld
- Ein leistungsorientiertes Gehaltsmodell
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld geprägt durch teamorientiertes Handeln
- Durch interne und externe Fortbildung pflegen Sie Ihr anwendungsspezifisches Fachwissen und bauen es stetig aus

### **Werden Sie Teil eines erfolgreichen Unternehmens und bewerben Sie sich jetzt über ChemRecs für diese Position!**

ChemRecs ist auf Recruitment von Fach- und Führungskräften in der chemischen, pharmazeutischen und verarbeitenden Industrie spezialisiert. Unser kontinuierliches Wachstum unterstreicht unsere Wettbewerbsvorteile gegenüber herkömmlichen Personalberatern.

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung per E-Mail an [jobs@chemrecs.de](mailto:jobs@chemrecs.de). Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen! Gerne klären wir Ihre ersten Fragen auch vorab am Telefon unter +49 17643540288

Ihr Ansprechpartner: Marilyn George

Besuchen Sie unsere Homepage: <https://www.chemrecs.de/>.

Folgen Sie uns auf XING und LinkedIn:

