

“Customer Application Manager (m/w/d)” – ID 200177

Das Unternehmen

Unser Kunde ist weltweit führender Anlagenhersteller für die digitale Produktion von Sandkernen und Sandformen durch 3D-Druck. Deren Ziel ist es, Technologievorsprung als auch Marktposition auszubauen und weiter zu stärken. Mitarbeiter, die mit unserem Kunden durch gute Ideen und Leistungen wachsen wollen werden hier erkannt und honoriert.

Zur Verstärkung des Unternehmens suchen wir einen engagierten „Customer Application Manager (m/w/d)“ im Raum Augsburg



Als „Customer Application Manager (m/w/d)“ sind Sie Mitglied eines internationalen Projektteams für die technische Klärung von spezifischen Kundenanfragen in enger Zusammenarbeit mit dem kommerziellen Vertriebsteam. Ziel dieses Teams ist die zielgerichtete, lösungs- und verkaufsorientierte Beratung bestehender und potentieller Kunden.

Ihre Aufgaben

- In Zusammenarbeit mit unseren Kunden klären Sie technische Anforderungen und Applikationsmöglichkeiten um die Umsetzung von Vertriebsprojekten im engen Kontakt mit unserem Geschäftsbereich Vertrieb, F+E und Produktion zu erzielen.
- Problemlösungen entdecken und mit dem Kunden weiterentwickeln, durchführen anwendungstechnischer Versuche beim Kunden
- Betreuung von ausgewählten Kunden mit dem Schwerpunkt in Europa sowie den Ausbau der Geschäftsbeziehungen
- Austausch mit der Business Development Leitung über Identifizierung von neuen Trends und Bewertung derer Potenziale
- Weiterentwicklung und Umsetzung anwendungstechnischer Lösungen beim Kunden
- Mitwirkung bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien und –maßnahmen zur Akquisition von Neukunden und Bestandskunden.

Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium (Gießereitechnologie oder vergleichbar), sowie gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung vorzugsweise in der Gießereiindustrie oder Zulieferindustrie der Gießereien
- Hohes Maß an Selbständigkeit und systematischer Herangehensweise
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Freude an intensiver Reisetätigkeit
- Ihre Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit fördert die interdisziplinäre Zusammenarbeit und trägt zu Lösung komplexer Aufgabenstellungen bei.
- Professionelle MS Office Kenntnisse

Ihr Angebot

Sie erhalten Freiraum für Innovation und intelligente Lösungen, flexible Arbeitszeiten in einem modernen Arbeitsumfeld.

Kaffee und Wasser for free, eine tolle Kantine im Haus sowie Tischtennisplatte, Tischkicker und regelmäßige Events tragen zum Wohlfühlklima und kollegialen Miteinander bei.

Werden Sie Teil eines erfolgreichen Unternehmens und bewerben Sie sich jetzt über ChemRecs für diese Position!

ChemRecs ist auf Recruitment von Fach- und Führungskräften in der chemischen und verarbeitenden Industrie spezialisiert. Unser kontinuierliches Wachstum unterstreicht unsere Wettbewerbsvorteile gegenüber herkömmlichen Personalberatern.

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung per E-Mail an jobs@chemrecs.de. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen! Gerne klären wir Ihre ersten Fragen auch vorab am Telefon unter +49 15234208726

Ihr Ansprechpartner: Birgit Potoczki

Besuchen Sie unsere Homepage: <https://www.chemrecs.de/>.

Folgen Sie uns auf XING und LinkedIn:

