

Senior Bezirksleiter (m/w/d)

- ID 100181 -

Das Unternehmen

Unser Kunde ist weltweit mit führenden Innovationen, Marken & Technologien in den drei Geschäftsfeldern tätig: Adhesive Technologies (Klebstoff-Technologien), Beauty Care (Schönheitspflege) und Laundry & Home Care (Wasch- / Reinigungsmittel). Der Unternehmensbereich Beauty Care entwickelt, produziert und vertreibt zahlreiche erfolgreiche Qualitätsprodukte für Haare, Körper, Haut und die Mundhygiene, die in 150 Ländern verfügbar sind.

Wir sind derzeit auf der Suche nach einem Bezirksleiter (m/w/d) im Außendienst – Raum Hamburg.



Stellenbeschreibung

- Als Senior Bezirksleiter/in verstärken Sie den Vertriebsteam in der kompetenten Betreuung der Friseursalons
- Focus ist die Akquise neuer Kunden und damit verbunden der Auf- und Ausbau eines neuen Kundenstamms in Ihrem Bezirk
- In diesem Rahmen präsentieren Sie vollumfänglich das Unternehmen, das heißt sein Leistungsspektrum vom Produkt bis hin zu Services und sind als kompetenter Ansprechpartner vor Ort
- Administrative und organisatorische Tätigkeiten- wie das Reporting aller Kundeninteraktionen sind für Sie eine Selbstverständlichkeit
- Auch kontinuierliche Markt- und Trendanalysen gehören zu Ihrem vielfältigen Aufgabengebiet, ebenso wie die Koordination und Unterstützung bei der Durchführung von Seminaren, Events und Shows

Anforderungsprofil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mindestens 4 Jahre Vertriebserfahrung
- Ausgeprägtes Neukundenakquise-Talent mit hoher Kommunikationskompetenz
- Ausgeprägte Verkaufsorientierung mit Verhandlungsgeschick und Abschluss-Sicherheit
- In der Vergangenheit haben Sie bereits unter Beweis gestellt, dass Sie sich in einem

wettbewerbs- und beratungsintensiven Markt durchsetzen und Kunden langfristig an sich binden können

- Sowohl als Teamplayer/in als auch als Einzelkämpfer/in fühlen Sie sich wohl und überzeugen durch eine dynamische und positive Ausstrahlung
- Zahlenaffinität sowie den sicheren Umgang mit Excel, PowerPoint und Word setzen wir voraus
- Sofern Sie nicht im Betreuungsgebiet wohnen, sind Sie bereit umzuziehen und haben darüber hinaus eine hohe Reisebereitschaft
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

Wir bieten Ihnen

- Einen eigenverantwortlichen Aufgabenbereich mit herausfordernden, vielseitigen Aufgabenstellungen
- Eine motivierende Unternehmenskultur bei einem der erfolgreichsten deutschen Traditionsunternehmen
- Hohes Maß an Gestaltungsfreiheit
- Bei entsprechender Eignung: Exzellente Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Umfeld eines wachstumsstarken Marktführers
- Eine leistungsorientierte Vergütung

Werden Sie Teil eines erfolgreichen Unternehmens und bewerben Sie sich jetzt über ChemRecs für diese Position!

ChemRecs ist auf Recruitment von Fach- und Führungskräften in der chemischen und verarbeitenden Industrie spezialisiert. Alle unsere Partner haben ihre Karriere über technische Rollen hin zu Management Positionen aufgebaut und verfügen über jahrzehntelange nationale sowie internationale Erfahrung in diesem Industriesektor.

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung per E-Mail an jobs@chemrecs.de. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen! Gerne stehen wir Ihnen für Fragen auch vorab am Telefon unter +49(0)176 43503107 zur Verfügung.

Ihr Ansprechpartner: Frau Eleonora Miccono

Besuchen Sie unsere Homepage: www.chemrecs.de.

Folgen Sie uns auf LinkedIn und Xing

