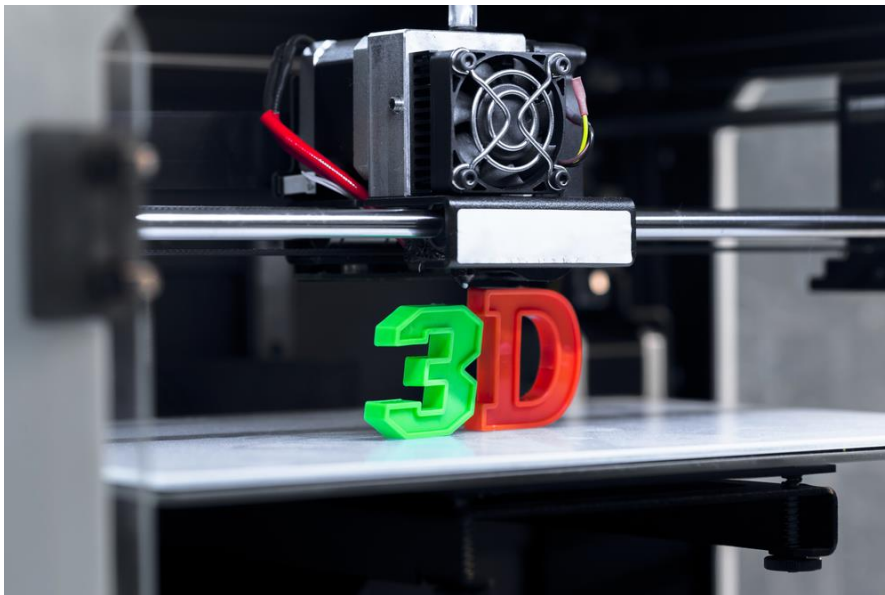


## “Business Development and Sales Manager EMEA (m/w/d)” - 200176

### Das Unternehmen

Unser Kunde ist weltweit führender Anlagenhersteller für die digitale Produktion von Sandkernen und -formen durch 3D-Druck. Deren Ziel ist es, Technologievorsprung als auch Marktposition auszubauen und weiter zu stärken. Mitarbeiter, die mit unserem Kunden durch gute Ideen und Leistungen wachsen wollen werden hier erkannt und honoriert.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen engagierten „Business Development and Sales Manager EMEA (m/w/d)“



### Ihre Aufgaben

- Ermittlung von Markttrends, Wettbewerbssituation, Anforderungen im EMEA-Markt
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Vertriebsstrategien für den EMEA-Markt
- Pflege des Netzwerkes, repräsentieren der Technologie bei Fachvorträgen und aktive Teilnahme an Messen
- Identifizieren und Entwickeln neuer Kunden und Betreuung von Bestandskunden
- Zusammenarbeit, Betreuung und Ausbau von Vertretern und Händlern sowie von internen Vertriebsressourcen
- Bereitstellung von Statusberichten mit Prognosen für das Management.

### Anforderungsprofil

- BA/MA Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurswesen, vergleichbarer Studiengang oder entsprechende Berufserfahrung
- Sie verfügen über Kenntnisse in den additiven Fertigungstechnologien PBF-L/PBF-EB, DED-L oder Material-/Binder- Jetting für Anwendungen mit Metallmaterialien
- Berufserfahrung im Bereich Business Development im Bereich der Additiven Fertigung und/oder dem Vertrieb von Anlagen im industriellen Umfeld
- Internationale Reisebereitschaft
- Sehr gute deutsche und englische Sprachkenntnisse

### **Ihr Angebot**

Freiraum für Innovation und intelligente Lösungen, flexible Arbeitszeiten in einem modernen Arbeitsumfeld.

Kaffee und Wasser for free, eine tolle Kantine im Haus sowie Tischtennisplatte, Tischkicker und regelmäßige Events tragen zum Wohlfühlklima und kollegialen Miteinander bei.

### **Werden Sie Teil eines erfolgreichen Unternehmens und bewerben Sie sich jetzt über ChemRecs für diese Position!**

ChemRecs ist auf Recruitment von Fach- und Führungskräften in der chemischen und verarbeitenden Industrie spezialisiert. Unser kontinuierliches Wachstum unterstreicht unsere Wettbewerbsvorteile gegenüber herkömmlichen Personalberatern.

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung per E-Mail an [jobs@chemrecs.de](mailto:jobs@chemrecs.de). Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen! Gerne klären wir Ihre ersten Fragen auch vorab am Telefon unter +49 15234208726

**Ihr Ansprechpartner: Birgit Potoczki**

Besuchen Sie unsere Homepage: <https://www.chemrecs.de/>.

Folgen Sie uns auf XING und LinkedIn:

